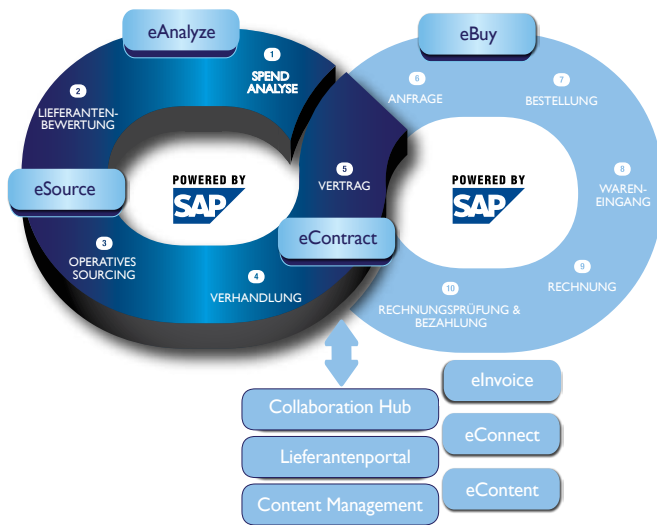


### eAnalyze On-Demand Identifizieren Sie die Einsparungen

Wie führt man erfolgreichen strategischen Einkauf durch, verhandelt mit Lieferanten und sichert die Einhaltung der Verträge in der Beschaffung? In dem Sie in der Lage sind die Gelegenheiten schnell zu erkennen, den gesamten Umfang Ihrer Einkaufsmacht verstehen sowie unkontrollierte Bestellungen vermeiden. Um dies zu erreichen, müssen Sie wissen, wie viel Sie ausgeben, was Sie bei wem bestellen und welche Mengen.



#### Maximieren Sie Ihr Einsparpotential

eAnalyze, powered by SAP® Software, bietet den Start für einen vollständigen Source-to-Pay Prozess – beginnend mit einer genauen Analyse Ihrer Ausgaben – über die Möglichkeit, verschiedene Lösungsmodelle auszuwählen bis hin zur Erstellung einer Roadmap, um dann Ihre Beschaffung anzupassen. Der SAP Datenextraktor vereinfacht den Prozess, sogar für Daten, die in veralteten Systemen abgelegt sind. Eine intuitive Benutzerführung mit sog. "drill-down" Analysen, um Ihre Ausgaben zu identifizieren und analysieren unterstützt die Erstellung einer Sourcingstrategie. eAnalyze dient zur:

- Datenaggregation aus unterschiedlichen Quellen
- Standardisierung und Aufbereitung der unternehmensweiten Ausgabedaten
- Ausführung umfangreicher Analysen
- Markierung der Abweichungen zwischen Einkauf und den Verträgen
- Optimierung des Lieferantenmanagements

Genauere Spend Daten sind von grundlegender Bedeutung für Ihr Unternehmen – sowohl für Ihre Einkäufer, Analysten als auch Abteilungsleiter. Von Ihrem Schreibtisch aus erhalten Sie präzise und detaillierte Information über die Ausgaben. Sie können so Ihr Sourcingpotential besser identifizieren, zur Einhaltung Ihrer Einkaufsrichtlinien beitragen und die gewünschten Einsparungen erzielen.



#### eANALYZE ON-DEMAND DETAILS DER LÖSUNG

- ▲ eAnalyze basiert auf SAP® Business Objects™ Spend Performance Management.
- ▲ Verfügbar in vielen Sprachen. ▲ Gemeinsame Plattform.
- ▲ Redundante Hosting Umgebung: ATOS Origin, Klasse A Datenzentrum, SAS-70 Type II zertifiziert.

#### BELASTUNGEN FÜR UNTERNEHMEN

- Mehr Transparenz über die Ausgaben, mit der Möglichkeit die besten Einsparmöglichkeiten im Einkauf zu identifizieren.
- Besseres Management der strategischen Lieferantenbeziehungen.
- Verbesserte Grundlagen für Verhandlungen mit Lieferanten.
- Etablierung von standardisierten Best Practices mit mehr Transparenz, Kenntnis und Compliance.
- Bessere Nutzung und Nutzen der Technologie.

#### WICHTIGE GESCHÄFTSVORTEILE

- Standardfunktionalitäten von SAP® BusinessObjects™ Spend Performance Management, kombiniert mit Hubwoos leistungsstarken On-Demand Funktionen.
- Erfahrenes Services-Team bietet Ihnen Mehrwertdienste, inklusive Datenbereinigung und -aufbereitung zur zeitnahen Erreichung Ihrer Sourcingziele.
- Schnelle Bereitstellung, innerhalb von Wochen, zur Verbesserung Ihres ROI's und Ihre Technologie-Investitionen.
- Compliance mit unternehmensweiten Einkaufspolitik und Überwachung Ihrer Lieferantenmanagement Strategie.
- Einsparpotential durch Sourcing pro Warengruppe von 5-25%.
- 100% Transparenz über Ausgaben, unternehmensweit.
- Konzept für wiederholbare und nachhaltige Einsparmöglichkeiten.

#### HIGHLIGHTS DER LÖSUNG

- Benutzerfreundliche, flexible Analysetools.
- Professionelle, rollen-basierte Dashboards.
- Aggregation der Spenddaten aus globalen, heterogenen SAP und nicht-SAP Quellen.
- Robuste und flexible Analysen, die sich aus ausgaben-spezifischen Datenstrukturen zusammensetzen.
- Grafische, dynamische und analytische Aufbereitung
- Tools, um Einsparungen und Trends in Präsentationen aufzuzeigen, zur Verwendung für Geschäftsführung und Projektteams oder als Nachweisprotokoll.
- Optimierte Datenbank für zukünftige Verhandlungen mit Lieferanten.
- Aggregierte Spenddaten für sourcingrelevante Maßnahmen.
- Vereinheitlichte Spendkategorien in allen Spend Quellen.

"Technologie ist eine wesentliche Komponente eines erfolgreichen Spend Analyse Plans."

Aberdeen Gruppe, 2008

## ANALYSE DER AUSGABEN AUS VIELEN VERSCHIEDENEN GESCHÄFTSZWEIGEN



### DATENEXTRAKTION / -SAMMLUNG

- Datenextraktor von SAP, um Daten aus Quelltabellen zu extrahieren
- Datenmapping und Formatvorlagen
- Daten Management Dashboard
- Sicherer FTP Prozess

### DATENBEREINIGUNG UND -AUFBEREITUNG

- Vereinheitlichung der Lieferanten
- Standardisierung & Aufbereitung der Spenddaten
- Datenkodierung
- Datenbank über Einkaufsverhalten
- Schlüsselfertige Services
- Aufbereitung aus 100+ externen Datenquellen
- Globale Lieferantendatenbank

### SPEND CUBE DATENMODELL

- Flexible Dokumentationen
- Über 35 Maßangaben & Größenordnungen
- 120+ Spend KPI's inkl. Performancemanagement, Budget und Prognosen

**Ihre Spend Analyse: Leicht verständlich und handlungsrelevant**



### SPEND ANALYSE DASHBOARD

- Webinformationen für Analysten & Detailanalysen
- KPI Messungen und Fehlermeldungen
- Analysen der „Was wäre wenn“ Szenarien
- Flexible Benutzeroberfläche mit „drag & drop“ Funktion

## AUSWIRKUNGEN DURCH ANALYSE DER AUSGABEN

Performanzbereich	Ø Gewinn
Steigerung des Volumens der verwalteten Ausgaben	46%
Steigerung von Sourcing-Einsparungen	71%
Verbesserung bei der Sourcing-Zykluszeit	28%
Verbesserung der Vertragseinhaltung	22%

*Strategic Sourcing in EMEA, Aberdeen Group, May 2008.*

## SPEND ANALYSE SERVICES

### Datenextraktion - nahtlos

- Extraktion der Daten aus SAP Systemen mittels des SAP Datenextraktions-Kit, um Daten aus komplexen SAP Tabellenstrukturen zu extrahieren sowohl für Daten aus der Historie als auch für Prognosedaten
- Bei heterogene Systemen setzt Hubwoo Systemadapter ein

### Spend Analyse Implementierung

- Datenintegration mittels Datenextraktions-Kits
- Vereinheitlichung der Lieferantendaten, Klassifizierung der Ausgaben und Datenanreicherung
- Konsolidierte Daten - unternehmensweit

### Spend und Procurement Performance Reports

- Spend Trends
- Budgets und Analysen der Prognosen
- Abweichungen/Veränderungen der Bestellpreise
- Optimierung der Lieferpreise
- Vertragsunstimmigkeiten

### Spend Data Management Services

- Beheben des Problems der ungeordneten Daten, wie z. B. viele Kontaktadressen, doppelt angelegte Lieferanten, falsch klassifizierte Artikel, nicht-klassifizierte Rechnungen
- Umfangreiche Datensammlung über Spend Daten

### Drei Hauptkomponenten des Spend Data Managements

#### Vereinheitlichung der Lieferanten

- Identifizierung der unterschiedlichen Namen für den selben Lieferanten
- Identifizierung von Mutterkonzernen und Tochterunternehmen

#### Klassifizierung der Artikel

- Klassifizierung der Ausgaben aus allen Bereichen in einer Klassifizierungssystematik für die Beschaffung

#### Aufbereitung der Daten

- Hinzufügen von Lieferantendaten, die nicht in den Quelldaten enthalten sind (z. B. Abweichungen für deutschen Markt, gültige Adresse, etc.)
- Hinzufügen der Artikeleigenschaften

### Procurement Dashboard

Zentrale Sicht auf den gesamten Beschaffungsprozess ermöglicht dem Management den Umstrukturierungsprozess des Einkaufs voran zu treiben.

### Servicemodelle im Überblick:

- Beratung vor Ort
- Support Center Services: Rund-um-die-Uhr/13 Sprachen
- Help Desk
- Online Learning Tools

Hubwoo befähigt einkaufende Unternehmen sich auf ihre strategischen Beschaffungsaufgaben – das Supplier Relationship Management - zu konzentrieren. Durch die Nutzung der integrierten Source-to-Pay Technologie sowie einem umfangreichen Serviceangebot On Demand (Software as a Service, SaaS) können Unternehmen ihre Prozesse und Transaktionen automatisieren. Hubwoo ist international vertreten und strategischer BPO-Partner der SAP AG mit „Powered by SAP“-Zertifikat.